

Dale Carnegie Course

Relações humanas e comunicação



À Prefeitura Municipal de Mucambo, Secretaria de Infraestrutura e Urbanismo

Att. Sr. Cleylton da Costa Sobrinho

Principais temas: *autoconfiança, relações humanas, liderança, comunicação, controle de preocupações e estresse, falar em público, foco, memorização e proatividade.*

Ministrado pela primeira vez em 1912, o Dale Carnegie Course (DCC) foi nosso primeiro treinamento, e um dos primeiros cursos do mundo para desenvolvimento pessoal e profissional. Foi a partir das experiências vivenciadas pelos clientes deste treinamento que Dale Carnegie criou seus 30 Princípios de Relações Humanas e, em 1936, escreveu o livro "Como Fazer Amigos e Influenciar Pessoas", uma das obras sobre negócios mais populares de todos os tempos.

Além dos 30 princípios de relações humanas, no Dale Carnegie Course abordamos também os 30 Princípios de Controle de Preocupações e Estresse, que Dale Carnegie sintetizou no livro "Como Evitar Preocupações e Começar a Viver", em 1949.

Utilizando uma metodologia 100% experiencial, aprimoramos nossos clientes nas cinco áreas propulsoras do sucesso: autoconfiança, relações humanas, liderança, comunicação, e controle de preocupação e estresse. Além disso, no decorrer do treinamento o participante vai impulsionar sua capacidade de falar naturalmente em público, aprimorar habilidades de foco e memorização, e passará a ter mais atitudes proativas.

Este treinamento desenvolve nas pessoas grande autocontrole emocional, mesmo diante de situações de muito estresse, protegendo sua autoconfiança e autoestima. Essa base torna possível manter positivo o relacionamento com pessoas e ambientes, bem como a influência através da comunicação e do comportamento. Como resultado, o DCC é capaz de destravar o potencial dos participantes, impulsionando a transformação de comportamentos de forma sustentada, baseada em posicionamento assertivo e maior conexão com as pessoas.

Indicado para: este é nosso treinamento mais procurado, e é indicado a qualquer pessoa que deseja ter melhores resultados e assumir o comando de seus negócios e sua vida. É o programa mais transformador da Dale Carnegie.

Formato: Duração: 13 semanas (4 horas/aula) – 1 vez por semana às quartas feiras
Carga horária total: 42 horas – Acompanhamento extra sala não incluído.

Calendário: 28/06/2022

. Material

Material didático com manuais e livros inclusos.

Investimento individual em turma aberta:
R\$ 7.530,00

Negociação exclusiva para prefeitura de Mucambo: **R\$ 6.650,00 por participante.**

Endereço: ICETEL (Instituto Cearense de Tecnologia, Empreendedorismo e Liderança), Rua do Atacado, 701 – Cidade Gerardo Cristino de Menezes, Sobral/CE, Cep: 62050-243.

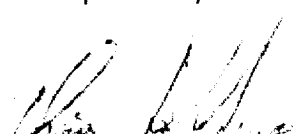
Etapas do processo:

- Apresentação da proposta;
- Assinatura do contrato;
- Reunião de alinhamento e definição dos objetivos;
- Início do programa;
- Reunião para avaliação de resultados.



De acordo, Sobral 03/06/2022

Nome Responsável/Ciente



Ozéias dos Santos Souza – Diretora Regional



Dale Carnegie Course

Relações humanas e comunicação



À Prefeitura Municipal de Mucambo, Secretaria de Saúde

Att. Sr. Danilo Sampaio Souza

Principais temas: *autoconfiança, relações humanas, liderança, comunicação, controle de preocupações e estresse, falar em público, foco, memorização e proatividade.*

Ministrado pela primeira vez em 1912, o Dale Carnegie Course (DCC) foi nosso primeiro treinamento, e um dos primeiros cursos do mundo para desenvolvimento pessoal e profissional. Foi a partir das experiências vivenciadas pelos clientes deste treinamento que Dale Carnegie criou seus 30 Princípios de Relações Humanas e, em 1936, escreveu o livro "Como Fazer Amigos e Influenciar Pessoas", uma das obras sobre negócios mais populares de todos os tempos.

Além dos 30 princípios de relações humanas, no Dale Carnegie Course abordamos também os 30 Princípios de Controle de Preocupações e Estresse, que Dale Carnegie sintetizou no livro "Como Evitar Preocupações e Começar a Viver", em 1949.

Utilizando uma metodologia 100% experiencial, aprimoramos nossos clientes nas cinco áreas propulsoras do sucesso: autoconfiança, relações humanas, liderança, comunicação, e controle de preocupação e estresse. Além disso, no decorrer do treinamento o participante vai impulsionar sua capacidade de falar naturalmente em público, aprimorar habilidades de foco e memorização, e passará a ter mais atitudes proativas.

Este treinamento desenvolve nas pessoas grande autocontrole emocional, mesmo diante de situações de muito estresse, protegendo sua autoconfiança e autoestima. Essa base torna possível manter positivo o relacionamento com pessoas e ambientes, bem como a influência através da comunicação e do comportamento. Como resultado, o DCC é capaz de destravar o potencial dos participantes, impulsionando a transformação de comportamentos de forma sustentada, baseada em posicionamento assertivo e maior conexão com as pessoas.

Indicado para: este é nosso treinamento mais procurado, e é indicado a qualquer pessoa que deseja ter melhores resultados e assumir o comando de seus negócios e sua vida. É o programa mais transformador da Dale Carnegie.

Formato: Duração: 13 semanas (4 horas/aula) – 1 vez por semana às quartas feiras
Carga horária total: 42 horas – Acompanhamento extra sala não incluído.

Calendário: 28/06/2022

. Material

Material didático com manuais e livros inclusos.

Investimento individual em turma aberta:
R\$ 7.530,00

Negociação exclusiva para prefeitura de Mucambo: **R\$ 6.650,00 por participante.**

Endereço: ICETEL (Instituto Cearense de Tecnologia, Empreendedorismo e Liderança), Rua do Atacado, 701 – Cidade Gerardo Cristino de Menezes, Sobral/CE, Cep: 62050-243.

Étapas do processo:

- Apresentação da proposta;
- Assinatura do contrato;
- Reunião de alinhamento e definição dos objetivos;
- Início do programa;
- Reunião para avaliação de resultados.



De acordo, Sobral 03/06/2022

Nome Responsável/Cliente

Ozéias dos Santos Souza – Diretora Regional



Dale Carnegie Course

Relações humanas e comunicação



À Prefeitura Municipal de Mucambo, Secretaria do Trabalho e Assistência Social

Att. Sra. Joana Batista Marques da Silva

Principais temas: *autoconfiança, relações humanas, liderança, comunicação, controle de preocupações e estresse, falar em público, foco, memorização e proatividade.*

Ministrado pela primeira vez em 1912, o Dale Carnegie Course (DCC) foi nosso primeiro treinamento, e um dos primeiros cursos do mundo para desenvolvimento pessoal e profissional. Foi a partir das experiências vivenciadas pelos clientes deste treinamento que Dale Carnegie criou seus 30 Princípios de Relações Humanas e, em 1936, escreveu o livro "Como Fazer Amigos e Influenciar Pessoas", uma das obras sobre negócios mais populares de todos os tempos.

Além dos 30 princípios de relações humanas, no Dale Carnegie Course abordamos também os 30 Princípios de Controle de Preocupações e Estresse, que Dale Carnegie sintetizou no livro "Como Evitar Preocupações e Começar a Viver", em 1949.

Utilizando uma metodologia 100% experiencial, aprimoramos nossos clientes nas cinco áreas propulsoras do sucesso: autoconfiança, relações humanas, liderança, comunicação, e controle de preocupação e estresse. Além disso, no decorrer do treinamento o participante vai impulsionar sua capacidade de falar naturalmente em público, aprimorar habilidades de foco e memorização, e passará a ter mais atitudes proativas.

Este treinamento desenvolve nas pessoas grande autocontrole emocional, mesmo diante de situações de muito estresse, protegendo sua autoconfiança e autoestima. Essa base torna possível manter positivo o relacionamento com pessoas e ambientes, bem como a influência através da comunicação e do comportamento. Como resultado, o DCC é capaz de destravar o potencial dos participantes, impulsionando a transformação de comportamentos de forma sustentada, baseada em posicionamento assertivo e maior conexão com as pessoas.

Indicado para: este é nosso treinamento mais procurado, e é indicado a qualquer pessoa que deseja ter melhores resultados e assumir o comando de seus negócios e sua vida. É o programa mais transformador da Dale Carnegie.

Formato: Duração: 13 semanas (4 horas/aula) – 1 vez por semana às quartas feiras

Carga horária total: 42 horas – Acompanhamento extra sala não incluído.

Calendário: 28/06/2022

. Material

Material didático com manuais e livros inclusos.

Investimento individual em turma aberta:

R\$ 7.530,00

Negociação exclusiva para prefeitura de Mucambo: **R\$ 6.650,00 por participante.**

Endereço: ICETEL (Instituto Cearense de Tecnologia, Empreendedorismo e Liderança), Rua do Atacado, 701 – Cidade Gerardo Cristino de Menezes, Sobral/CE, Cep: 62050-243.


Etapas do processo:

- Apresentação da proposta;
- Assinatura do contrato;
- Reunião de alinhamento e definição dos objetivos;
- Início do programa;
- Reunião para avaliação de resultados.



De acordo, Sobral 03/06/2022

Nome Responsável/Cliente



Ozéias dos Santos Souza – Diretor Regional